



DECLARACIÓN DE INGRESOS

ENERO – DICIEMBRE 2009

Sunrider Internacional ofrece una de las oportunidades de negocio más generosas y gratificantes disponibles. El siguiente gráfico representa los ingresos promedio de los Dueños Independientes de Negocio (DIN) de Sunrider en los Estados Unidos. Proporcionamos el ingreso anual promedio para los rangos de Líder de Negocios a Líder Master Oro de Negocio. Ingresos son presentados en dólares de los Estados Unidos.

RANGO DE CALIFICACIÓN	% DE DINS ACTIVOS	INGRESO ANUAL PROMEDIO
Líder de Negocio	22.81%	\$20,056
Líder Dirigente de Negocio	3.44%	\$46,359
Líder Grupo de Negocio	1.66%	\$78,300
Líder Grupo de Oro de Negocio	0.72%	\$135,958
Líder Master de Negocio	0.08%	\$158,324
Líder Master Plata de Negocio	0.42%	\$302,186
Líder Master Oro de Negocio	0.05%	\$546,360

Las estadísticas de ingresos de arriba son para todos los DIN de Sunrider activos de los Estados Unidos quienes recibieron comisiones durante el período del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2009, quienes calificaron con los rangos de arriba. Las comisiones de arriba no incluyen ganancias de la venta al por menor. El ingreso anual promedio se calcula sumando el ingreso promedio mensual desde Enero a Diciembre del 2009. Un DIN activo de Sunrider se define como un DIN de Sunrider que ha comprado al menos 50 VV (volumen de ventas) en valor de productos en el 2009. El "porcentaje % de DIN Activos" es el porcentaje total de los DIN activos en los Estados Unidos que recibieron un cheque de Comisión en los designados rangos durante el 2009. El ingreso anual promedio de todos los DINs activos de los Estados Unidos en el 2009 fue \$ 2,925. El porcentaje de todos los DIN activos que recibieron un cheque en el 2009 es 25.9%.

Las ganancias declaradas no son necesariamente representativas ni típicas de las ganancias que Dueños Independiente de Negocio de Sunrider pueden o podrán ganar a través de la participación en el plan de compensación de Sunrider. Estas declaraciones no deben considerarse como garantías o proyecciones de los ingresos actuales o beneficios. Al igual que con cualquier otro negocio independiente, el éxito resulta solamente de dedicados esfuerzos de ventas, trabajo duro, diligencia y liderazgo.